



COMUNICACIÓN DE HECHO RELEVANTE

GREENERGY RENOVABLES, S.A.

23 de febrero de 2016

De conformidad con lo previsto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante "MAB"), por medio de la presente se pone a disposición del MAB la siguiente información relativa a la sociedad GREENERGY RENOVABLES, S.A., (en adelante "GREENERGY").

Presentación del Plan de negocio 2016-2017 e Informe de avance de resultados del ejercicio 2015.

Con fecha 3 de febrero de 2016 se reunió el Consejo de Administración de la sociedad, aprobando por unanimidad el Plan de Negocio de GREENERGY para el periodo 2016-2017 presentado por la Dirección General de la Compañía y que pone a disposición del Mercado a través del presente Hecho Relevante.

La documentación soporte de dicha presentación, la cual se adjunta, podrá ser descargada también en la página web de la compañía (<http://greenergy.eu>).

El presente Plan de Negocio 2016-2017 incluye también un avance de los resultados consolidados provisionales 2015, previos a la finalización de la auditoría de GREENERGY.

En Madrid, a 23 de febrero de 2016

A handwritten signature in blue ink, consisting of several fluid, overlapping strokes.

D. David Ruiz de Andrés
Presidente del Consejo de Administración
GREENERGY RENOVABLES, S.A.



INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS DEL EJERCICIO 2015

GREENERGY RENOVABLES, S.A.

La información que se detalla a continuación constituye un avance sobre las cifras consolidadas de ingresos, gastos y EBITDA obtenidas por GREENERGY a lo largo del ejercicio 2015 y se ha elaborado a partir de la información existente en la contabilidad de la sociedad pendiente de auditar, puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto, esta información no sustituye ni equivale al informe financiero anual previsto en la Circular 9/2010 del MAB y que será convenientemente comunicado dentro del plazo establecido en la referida Circular.

Cuenta de Resultados (Euros)	2015	2014	Var. (%)
TOTAL INGRESOS	10.493.421	5.905.724	77,7%
Ventas	5.986.275	5.905.323	
Otros ingresos y plusvalías	4.507.146	401	
TOTAL GASTOS	- 7.149.049	- 3.034.820	135,6%
Consumo de mercaderías	- 3.953.467	- 158.921	
Gastos de personal	- 1.152.186	- 441.164	
Otros gastos de explotación	- 1.674.729	- 1.948.578	
Gastos financieros	- 368.667	- 486.158	
BENEFICIO ANTES DE IMPTOS.	3.344.372	2.870.903	16,5%
Impuesto s/ beneficios	- 335.564	- 1.150.129	
BENEFICIO DESPUÉS DE IMPTOS.	3.008.808	1.720.774	74,9%
EBITDA*	4.134.636	4.116.568	0,4%

*Ebitda= Beneficio antes de impuestos, intereses, depreciaciones y amortizaciones

Queremos destacar que el total de ingresos crece un 77,7% con relación al año anterior, el resultado después de impuestos se incrementa en un 74,9% y el EBITDA del Grupo permanece prácticamente estable, cifras todas ellas que reflejan una excelente evolución del negocio.



Plan de negocio 2016/2017

Madrid, 23 de Febrero de 2016



Disclaimer

- El presente documento ha sido elaborado para presentar la compañía GREENERGY RENOVABLES, S.A. y sus sociedades dependientes (en adelante "GREENERGY" o "el Grupo"), su modelo de negocio, sus principales magnitudes financieras y sus perspectivas a corto/medio plazo.
- La información histórica presentada en el presente documento corresponde a las cuentas anuales individuales auditadas para los años 2012 y 2013, cuentas anuales consolidadas auditadas para el año 2014 y cuentas anuales provisionales no auditadas para el año 2015.
- Las cifras mostradas por GREENERGY en esta presentación son previsiones, y pueden verse afectadas por variables sobre las que GREENERGY no tiene ningún control, incluyendo pero no limitadas a: cambios de política energética en los países señalados, cambios de política económica en los países señalados, cambios en indicadores macroeconómicos que puedan afectar las operaciones de el Grupo, etc.
- La información recogida en este documento no deberá considerarse como asesoramiento financiero sobre inversiones. Cada potencial inversor deberá realizar su propio análisis sobre la conveniencia de invertir en el Grupo.

Índice



I.	Greenergy Renovables	4
II.	El Sector	14
III.	Greenergy País a País	18
IV.	Plan de Negocio 2016-2017	26

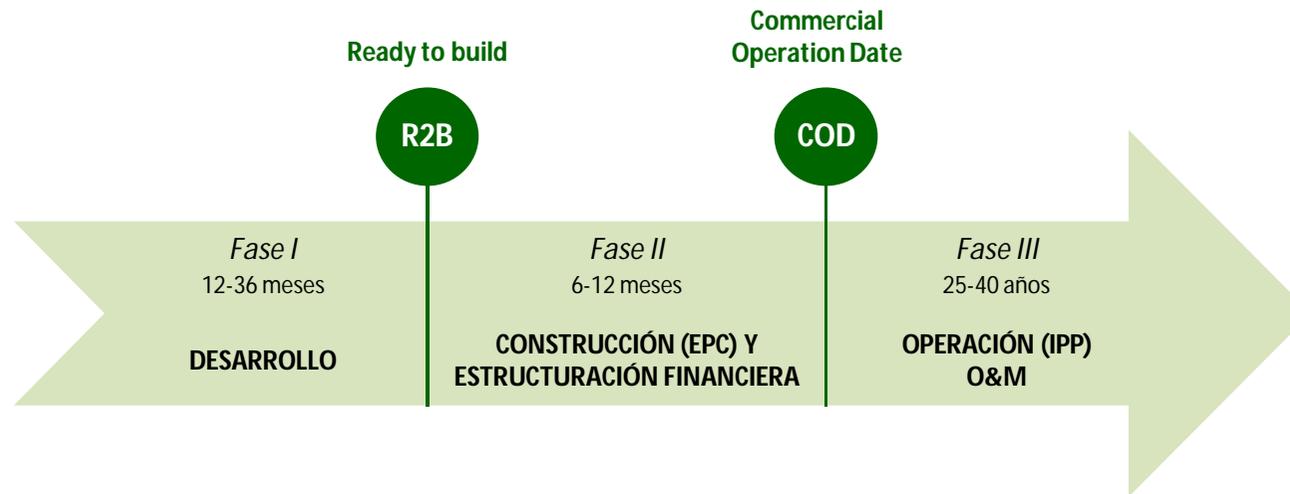
¿Quién es GREENERGY?



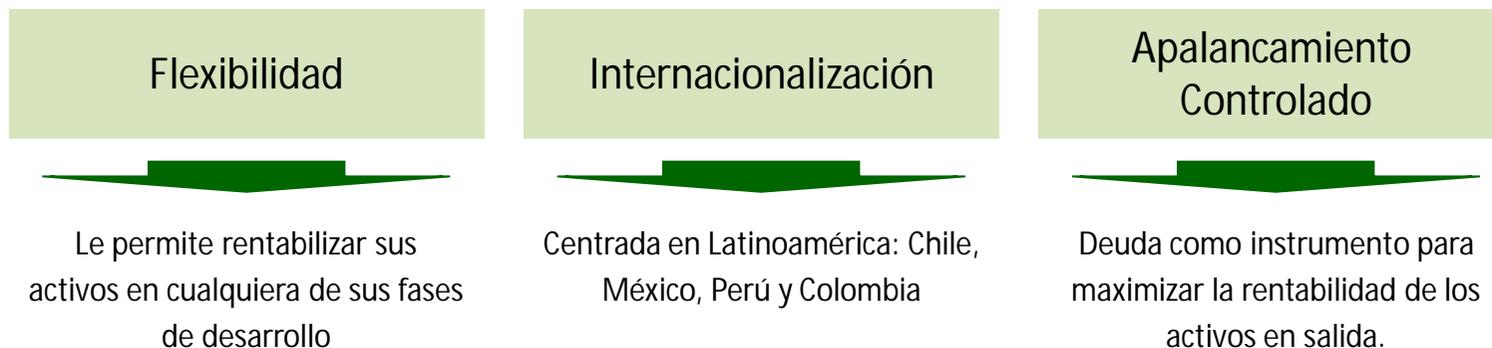
- Desarrollador de proyectos y productor independiente de energía a partir de fuentes renovables, fundamentalmente solar y eólica
- Primera empresa desarrolladora de proyectos renovables que sale a cotizar en bolsa en España desde el 2007
- Compañía en rápido crecimiento orgánico y con capacidad probada de monetizar y rentabilizar sus proyectos
- Propietario de una cartera de proyectos en diferentes fases de desarrollo que acumula importantes plusvalías latentes
- Presente en mercados dónde los activos renovables son rentables sin necesidad de subvenciones
- Proyecto consolidado con una política de endeudamiento muy controlada

Sólido modelo de negocio

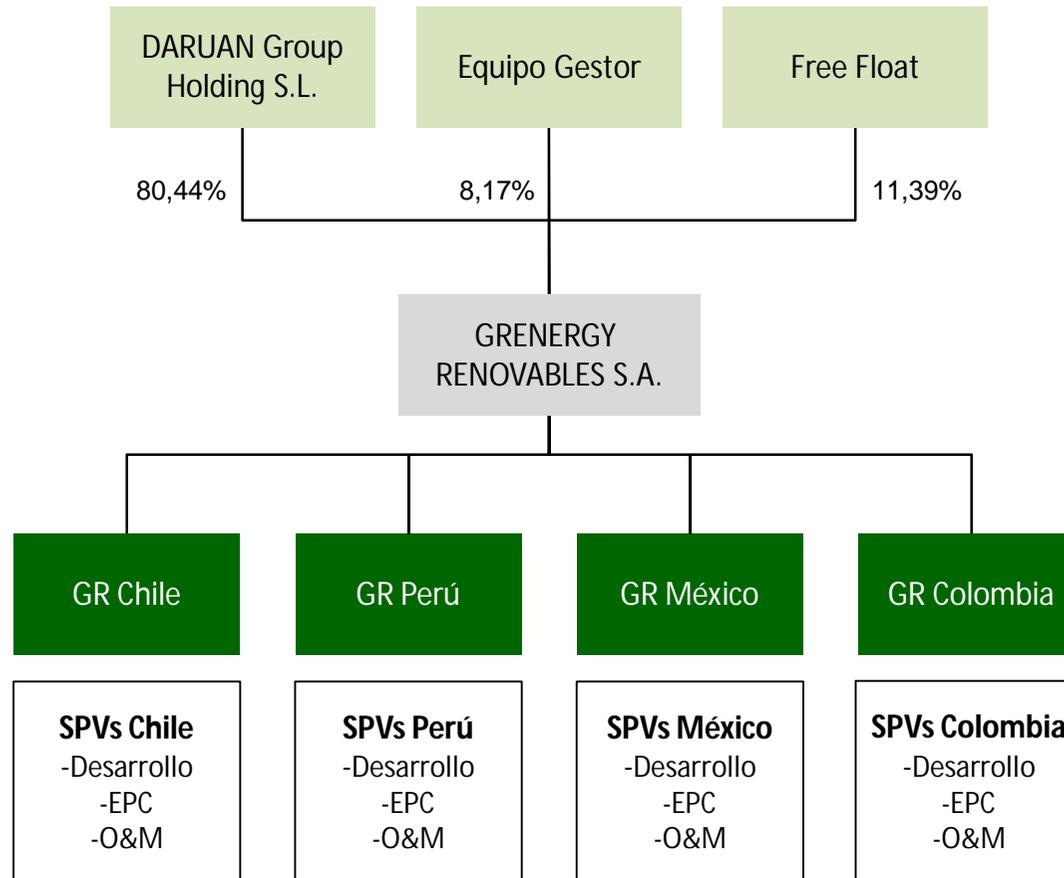
- ...que abarca todas la fases de desarrollo de un proyecto



- y está basado en tres pilares fundamentales



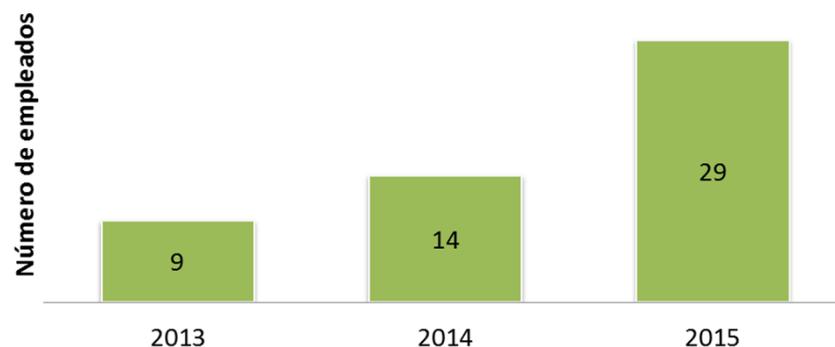
Estructura societaria sencilla y eficiente



Fuente: GREENERGY

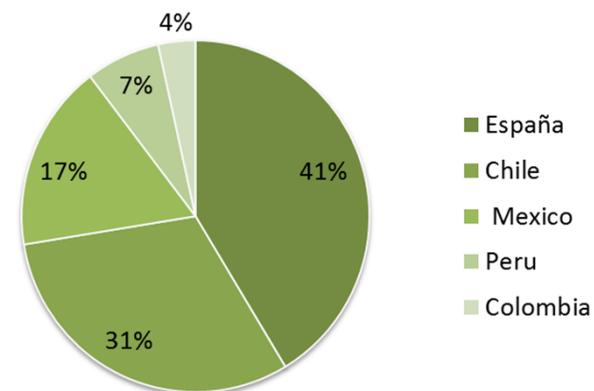
Capital humano comprometido, motivado y en crecimiento

Evolución Plantilla



Fuente: GREENERGY

Plantilla por país



Fuente: GREENERGY

Incorporaciones durante 2015

España / HQ

- Responsable Project Finance y Relación con Inversores
- Dos ejecutivos de Desarrollo de Negocio
- Legal Counsel
- Project Manager
- Ingeniero de proyectos

Chile

- Director de Desarrollo de Negocio
- Director Legal
- Project Manager
- Project Manager Eléctrico
- Administración

Resto Latinoamérica

- Dos Ingenieros en México
- Abogado en México
- Project Manager en Perú
- Director de Desarrollo de Negocio en Colombia

Contrastada experiencia en monetizar y rentabilizar proyectos renovables - algunos ejemplos recientes -

Proyecto	MWs	Proceso de creación de valor
<p>ESLA (España) Diciembre 14</p>	4	<ul style="list-style-type: none"> Construcción en 2012 por 8MM€ Financiación corporativa en 4Q 2013 de 2MM€ Venta en 2014 por 9,5MM€ EBITDA anual: 1,4 MM€
<p>Lagunillas (Chile) Septiembre 15</p>	40	<ul style="list-style-type: none"> Desarrollo hasta fase R2B en 2014-2015 Venta proyecto R2B en 2015 por 4,5MM€ Recuperación del proyecto con retención de 1,4 MM€ Ampliación en curso del proyecto a 80MWs
<p>Ávila y Totana (España) Diciembre 15</p>	4	<ul style="list-style-type: none"> Construcción en 2011 por 10MM€ Financiación corporativa de 4MM€ Venta en 2015 por 11,5MM€ EBITDA anual: 1,35MM€
<p>El Olivo y Alturas (Chile)</p>	6	<ul style="list-style-type: none"> Construcción en 2015 por 7 MM€ (El Olivo) y Q1 2016 (Alturas) Financiación en 2015 por 6 MM€ En propiedad: EBITDA anual de 900k€

Fuente: GREENERGY

Cartera de proyectos

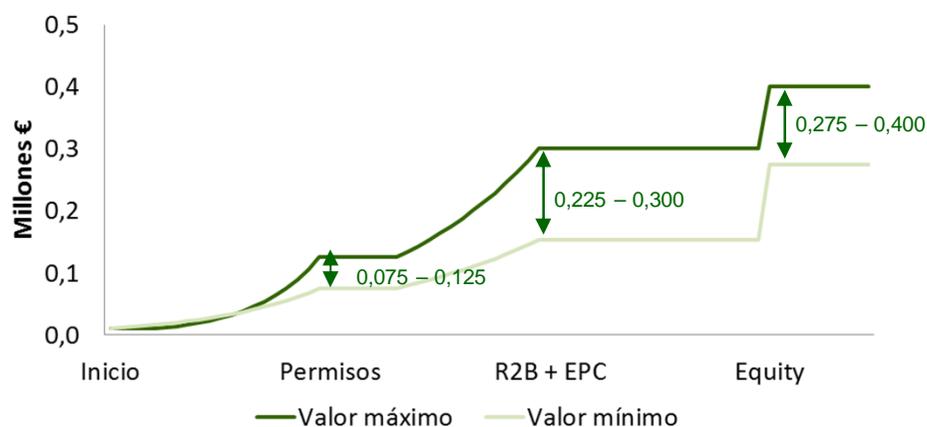
- Suman un total de más de 1.300 MW en diferentes fases de desarrollo

PIPELINE GREENERGY RENOVABLES														
Estado del proyecto	CHILE		MÉXICO			PERÚ			ESPAÑA			TOTAL		
	Número Proy.	MW's (Solar)	Número Proy.	MW's (Solar)	MW's (Eólico)	Número Proy.	MW's (Solar)	MW's (Eólico)	Número Proy.	MW's (Solar)	MW's (Eólico)	Número Proy.	MW's (Solar)	MW's (Eólico)
1 Desarrollo inicial	13	238	11	208	194	4	80	116	3	250	6	31	776	316
2 Desarrollo avanzado	11	64	5	130								16	194	0
3 R2B	1	40										1	40	0
4 Construcción	1	6										1	6	0
5 IPP	1	3										1	3	0
6 Venta y O&M									7	7		7	7	0
TOTAL (MWs)	27	351	16	338	194	4	80	116	10	257	6	57	1.026	316

Fuente: GREENERGY

La cartera de proyectos acumula importantes plusvalías latentes

Creación de valor media por MW desarrollado



Fuente: GREENERGY

↕ Rango de creación de valor generado entre el precio estimado de mercado y la inversión reconocida en Balance por MW

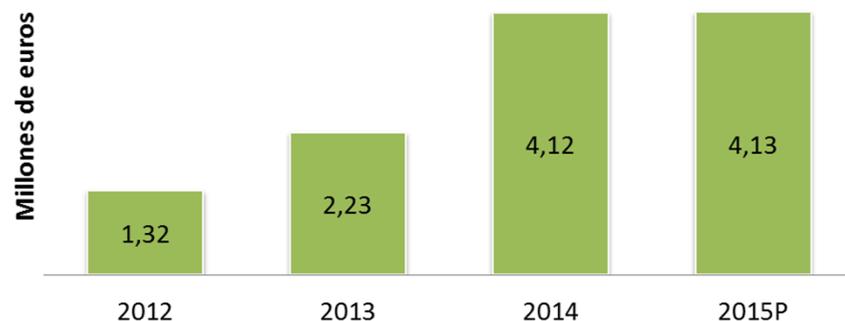
- El desarrollo de un proyecto sólo tiene reconocimiento contable mediante la activación de los costes que se van activando en el Balance

- El aumento de valor de un proyecto, según se van alcanzando hitos (R2B, COD, financiación...), no tiene reflejo contable

- El aumento de valor sólo se transforma en beneficio contable cuando un proyecto se vende a un tercero.

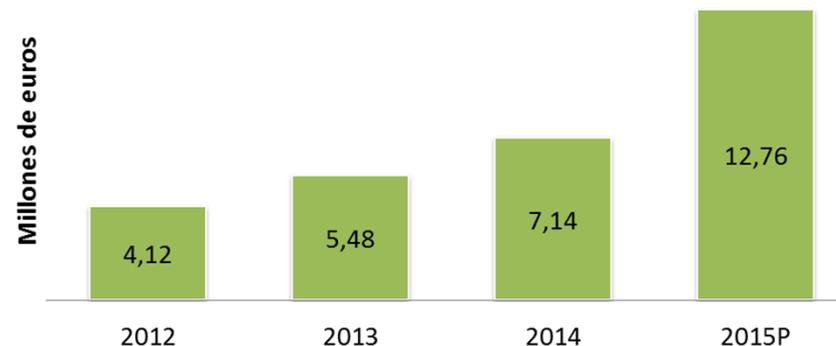
Excelente track record de crecimiento y creación de valor

Evolución EBITDA (2012-2015P)

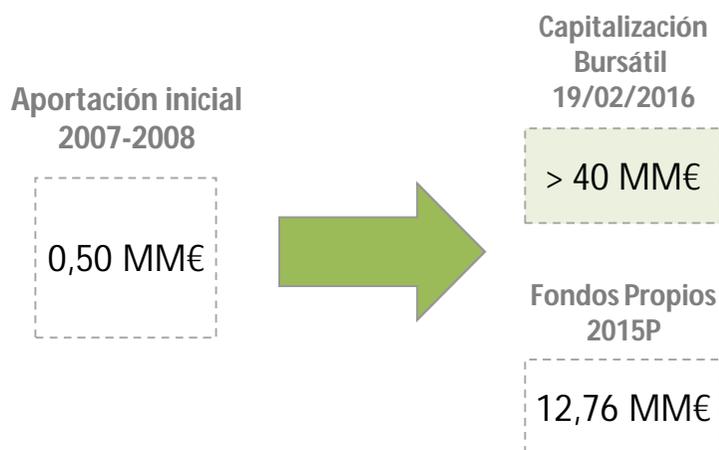


Fuente: GREENERGY
 2012 y 2013 Cuentas anuales individuales auditadas; 2014 Cuentas anuales consolidadas auditadas; 2015P cuentas anuales provisionales no auditadas

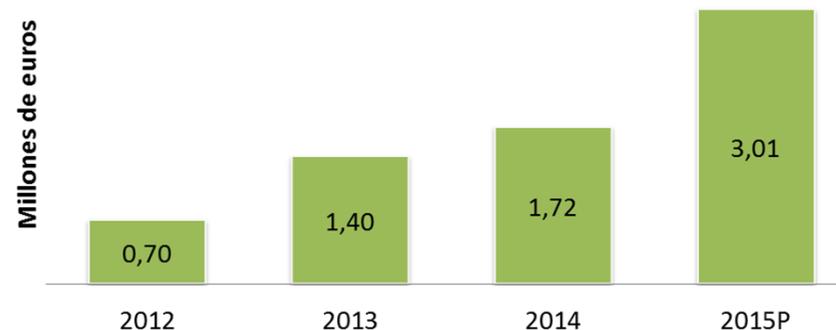
Evolución Fondos Propios (2012-2015P)



Fuente: GREENERGY
 2012 y 2013 Cuentas anuales individuales auditadas; 2014 Cuentas anuales consolidadas auditadas; 2015P cuentas anuales provisionales no auditadas



Evolución Beneficio neto (2012-2015P)



Fuente: GREENERGY
 2012 y 2013 Cuentas anuales individuales auditadas; 2014 Cuentas anuales consolidadas auditadas; 2015P cuentas anuales provisionales no auditadas

Hitos desde la salida al MAB en julio 2015

- **Noviembre 2015:** Apertura de oficina Greenergy Colombia en Bogotá
- **Enero 2016:** Acuerdo de Joint Venture con Trina para construir hasta 60 MWs de parques fotovoltaicos en Chile
- **Enero 2016:** Greenergy cierra la venta de dos plantas solares FV de 4MW en España, por 11,55 MM€
- **Febrero 2016:** Greenergy conecta su primera planta en Chile, y cierra la financiación con IIC por 7,5 MM\$
- **Febrero 2016:** Greenergy es adjudicataria de 2 parques eólicos por un total de 36 MWs en la subasta de energía renovable de Perú

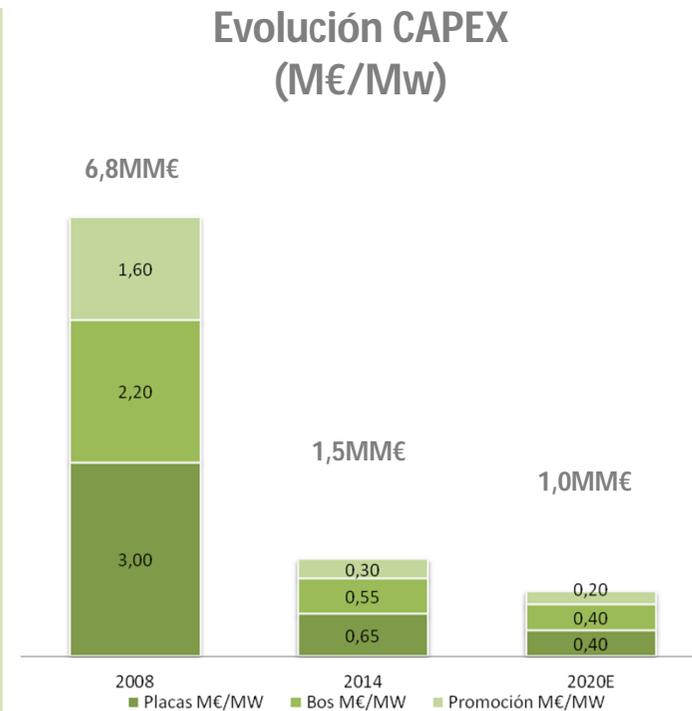
Índice



I.	Greenergy Renovables	4
II.	El Sector	14
III.	Greenergy País a País	18
IV.	Plan de Negocio 2016-2017	26

El sector ha experimentado una fuerte transformación en los últimos años...

Año 2008	Año 2016
<ul style="list-style-type: none"> La rentabilidad de los proyectos depende en gran medida de subvenciones o primas. Coste 1MW Tecnología fija: 6MM€ Coste 1MW Tecnología 1 eje: 6,8MM€ Precio venta electricidad FIT: 400-450€/MWh Apalancamiento 7-9x EBITDA 	<ul style="list-style-type: none"> Los nuevos proyectos no dependen de subvenciones o primas para ser rentables. Coste EPC 1MW Tecnología fija: 1,1 MME Coste EPC 1MW Tecnología 1 Eje: 1,25 MM€ Precio venta electricidad (Merchant, PPA, Licitación): <70€/MWh Apalancamiento 4-6x EBITDA



A día de hoy, nos encontramos con unos costes muy próximos a los que se esperaban para 2020. Es muy probable que se alcance el hito de 1MM€ / MW en 2018.

Fuente: GREENERGY

La reducción de costes de la tecnología solar impulsan el interés de inversores y gobiernos

Bloomberg
NEW ENERGY FINANCE

La inversión en energía solar durante 2015 alcanzó la cifra record de US\$161.5K millones, y la inversión en energías renovables llegó a los US\$329K millones, US\$13K millones más que en 2014.



Se espera una reducción en costes de instalación de FV del 15% en los próximos 2 años, lo cual bajaría el LCOE medio (coste normalizado de la energía) de la energía FV a US\$0,07/kWh.

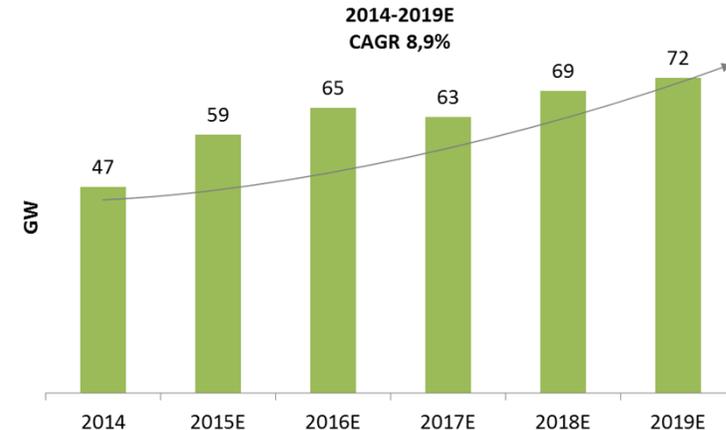
LAZARD

Las energías solares y eólicas pueden competir en precio con energías convencionales, incluso teniendo en cuenta las caídas de precio que han sufrido el gas natural y el petróleo.

pv magazine
PHOTOVOLTAIC MARKETS & TECHNOLOGY

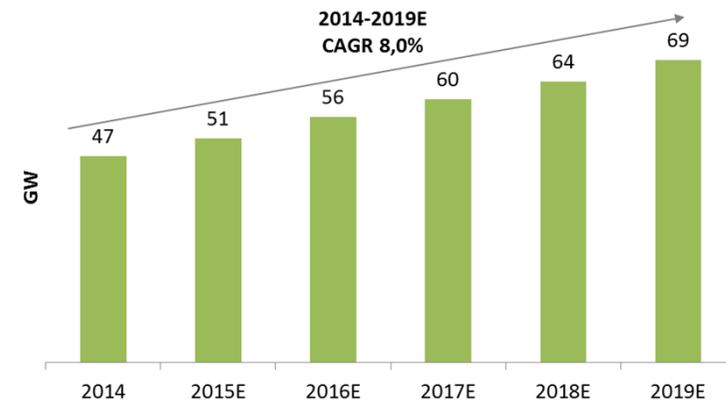
El sector fotovoltaico instaló 59GW de energía solar fotovoltaica en 2015, y se espera llegar a 65GW en 2016.

Previsión instalación anual energía solar (GW)



Fuente: IHS

Previsión instalación anual energía eólica (GW)



Fuente: IHS

Los compromisos alcanzados ante el cambio climático ratifican las buenas perspectivas para el sector

- El sector de energía fotovoltaica ha reducido un 80% sus costes por Megavatio desde 2009

- Inversión de 329.000 millones de dólares en energía renovable en 2015, un 4% más que en 2014

- Compromiso en la energía renovable en Latinoamérica – Objetivo 2050: 50% de energía renovable en México y 70% en Chile

- Acuerdo de París - Financiación por importe de 100.000 millones de dólares anuales a partir de 2020

- 195 países ratifican el Acuerdo de París – entre ellos EEUU, China, India, UE...

Índice



I.	Greenergy Renovables	4
II.	El Sector	14
III.	Greenergy País a País	18
IV.	Plan de Negocio 2016-2017	26

Chile, uno de los mercados de energías renovables más dinámicos del mundo



- Demanda eléctrica creciente y uno de los mejores recursos solares.
- Mayor crecimiento histórico de capacidad instalada (entrada de 3.000MW en 2016).
- El boom de la energía renovable ha logrado bajar los costos de electricidad mas caros de LATAM, y Chile podría transformarse en exportador.
- Marco regulatorio favorable promoviendo energías renovables con un nuevo objetivo del 70% sobre el total para 2050.
- País líder en América Latina en instalaciones solares.
- Mercado funcionando sin subvenciones con varias alternativas para vender energía.

Tipo	USD/Mwh 2015
Spot	50-70
PPA	65-80
Licitación	65-95
Precio estabilizado	75-85

Fuente: GREENERGY

Tipos de proyectos

PMGD

- Conexión a líneas de distribución de MT hasta 23Kv
- Proyectos de hasta 9MW
- Plazos de desarrollo cortos
- Menores requisitos medioambientales
- Exención del pago de peajes
- Acogimiento a régimen de precios estabilizados
- Plazo máximo de 18 meses para conectar

MGNC

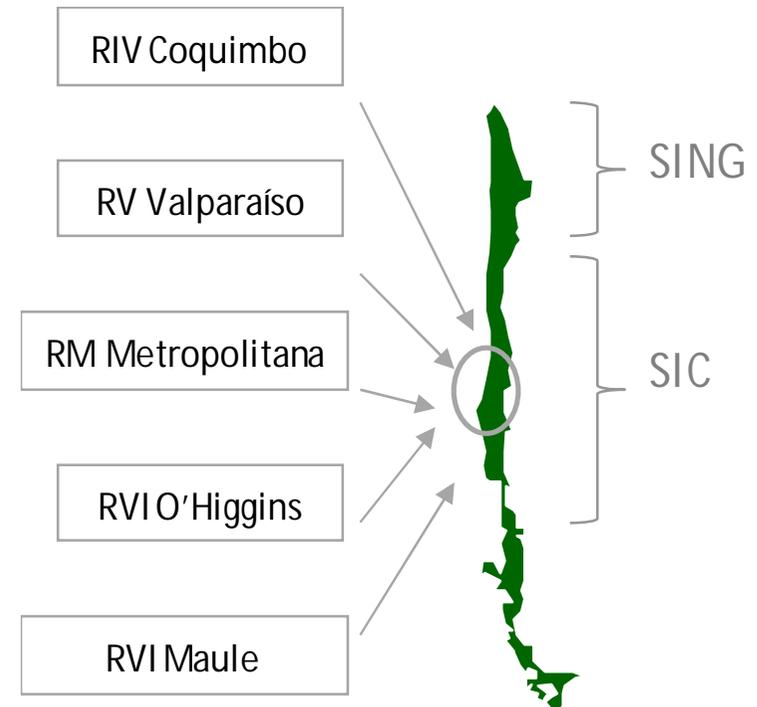
- Conexión en AT a líneas de más de 44Kv o a subestación
- Proyectos mayores a 9MW
- Plazos de desarrollo mayores
- Mayores requisitos medioambientales
- Pago de peajes de transmisión
- Conexión a SPOT o PPA
- Sin plazos máximos para conectar la planta

Greenergy en Chile

¿Qué hemos conseguido?

- Primera filial de Greenergy en Latam (2012)
- Plantilla actual de 10 personas
- Proyectos en cartera que suman más de 350 MW, PMGD's y 3 desarrollos MGNC.
- Primer parque construido, conectado y financiado fuera de España (3MW en 2015)
- Sólida relación con entidades financieras locales y multilaterales. Cierres financieros en curso.
- Acuerdo de Joint Venture con Trina Solar para la construcción conjunta de parques

Ubicación de los proyectos de Greenergy



- Totalidad de los proyectos en la región regulada por el Sistema de Interconectado Central (SIC).

México, aspirando al liderazgo en energías renovables

- Altísima dependencia de combustibles fósiles
- Potencial de generación energética renovable de más de 200.000 Mw
- Reforma Energética de 2014 ha sido un claro refuerzo para el sector renovable con un objetivo del 50% sobre el total en 2050
- Mercado funcionando sin subvenciones con varias alternativas para vender energía:
 - ✓ Mercado Spot
 - ✓ Contrato bilaterales o de autoabastecimiento
 - ✓ Licitaciones Públicas

Licitaciones públicas

- En 2015 se han publicado las primeras licitaciones públicas tras la reforma.
- CFE es el único off-taker de la energía subastada, y está considerado AAA, por lo que los proyectos adjudicados son fácilmente financiables.
- En esta primera licitación se subastan 2.000MW de energía, y se han anunciado subastas anuales similares hasta por lo menos 2025.
- Gran oportunidad de empezar a poner los desarrollos de Greenergy en valor.

Greenergy en México

¿Qué hemos conseguido?

- Oficina local desde 2013
- Plantilla actual de 5 personas
- Proyectos en cartera PV que suman más de 500 MW, en diferentes estados de desarrollo
- 200MW en desarrollo de proyectos eólicos
- Presentación a las primeras subastas con 80MW de proyectos fotovoltaicos
- Objetivo: construir nuestro primer proyecto en 2017. Puesta en valor del pipeline.

Ubicación de los proyectos de Greenergy



- Chihuahua cuenta con una de las mejores irradiaciones de América.
- Guanajuato, es una zona industrializada cercana a DF con necesidad de mayor capacidad eléctrica.

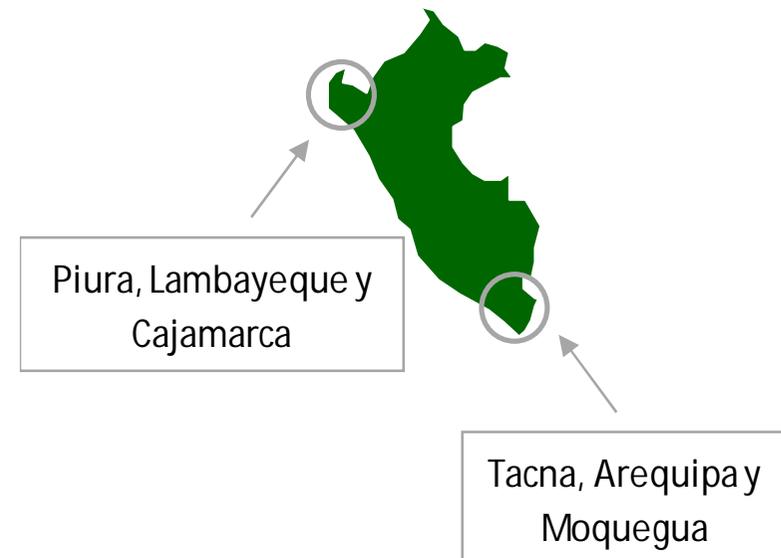
Perú, un mercado con gran potencial

- Enclave geográfico privilegiado por sus enormes condiciones de radiación y recurso eólico.
- Gobierno inmerso en un proceso de reestructuración del sector, cuyo objetivo es incrementar la participación de energías limpias.
- Funcionamiento del mercado sin subvenciones principalmente a través de Licitaciones Públicas. Previsto desarrollo PPA's y financiaciones a Merchant.

Greenergy en Perú

- Tercera oficina en Latam, abierta en 2014
- Equipo local encargado de llevar a R2B los 200MW de proyectos en desarrollo WIND y PV
- Greenergy ha sido adjudicados dos proyectos eólicos de 18MW en la subasta de febrero 2016

Ubicación de los proyectos de Greenergy



- Proyectos eólicos en el norte dónde el recurso eólico es mayor.
- Proyectos fotovoltaicos en el sur con uno de los mejores recursos en el mundo

Colombia, una apuesta a largo plazo con gran potencial

- Enclave geográfico privilegiado por sus enormes condiciones, sobretodo recurso eólico.
- Gobierno empujando el proceso de reestructuración del sector, con el objetivo de incrementar la participación de energías limpias .
- Independizarse de la generación hidroeléctrica, actualmente con una cuota del 70%.

Greenergy en COLOMBIA

- Cuarta oficina en Latam, abierta en 2015
- Contratación de una persona local específica para el desarrollo de proyectos
- Arranque desarrollos propios Wind & Solar

Ubicación de los proyectos de Greenergy



- Proyectos eólicos en el noroeste donde el recurso eólico es mayor y comparable a la Guajira, pendiente de interconexión con el sistema central.

España, retornado a la senda del crecimiento

- Después de varios años de inactividad, la Reforma Energética de 2014 ha eliminado la incertidumbre regulatoria y ha vuelto a dinamizar el sector.
- Numerosas operaciones corporativas de compraventa, lideradas por grandes fondos internacionales (Cerberus, Oaktree, Blackstone...).
- Primera subasta eólica en 2015, a prima cero.

Greenergy en ESPAÑA

- Inicio de operaciones en 2007, 14 personas en plantilla en la actualidad
- 16MW construidos, en operación y vendidos
- Más de 250 MW en cartera, con el objetivo de construirse en el periodo 2019-2020

Ubicación de los proyectos de Greenergy



- Grandes proyectos solares en la mitad sur del país, estratégicamente situados en la inmediaciones de grandes subestaciones eléctricas con capacidad de evacuación.

Índice



I.	Greenergy Renovables	4
II.	El Sector	14
III.	Greenergy País a País	18
IV.	Plan de Negocio 2016-2017	26

Durante los dos próximos años Chile, Perú y México serán los ejes estratégicos fundamentales



Creación de valor con un mix de negocio equilibrado

INGRESOS POR DESARROLLO DE PROYECTOS

1. Desarrollo, construcción y financiación de proyectos para mantener en propiedad
2. Desarrollo y construcción de proyectos para terceros
3. Venta de plantas en propiedad

INGRESOS RECURRENTE

4. Generación de energía
5. Servicios y O&M

El desarrollo de proyectos y su reflejo contable

DESARROLLO DE PROYECTOS	Tratamiento contable		
	Ingresos	Gastos	Margen Bruto
1. Desarrollo, construcción y financiación de proyectos para mantener en propiedad	Activación Coste Construcción	Coste Construcción	-
2. Desarrollo y construcción de proyectos para terceros	Ingresos por venta planta	Coste de Construcción	Plusvalía
3. Venta de plantas en propiedad	Plusvalía	-	Plusvalía

- Los ingresos no tienen un comportamiento lineal año a año

- Las plantas en propiedad no tienen impacto en el Margen Bruto ni en el EBITDA hasta su venta a un tercero, pero generan ingresos recurrentes.

Objetivo 2016-2017: Construir 85MWs en Chile y 10 en México

DESARROLLO DE PROYECTOS	MWs		
	2015	2016e	2017e
1. Desarrollo, construcción y financiación de proyectos para mantener en propiedad	3	38	39**
2. Desarrollo y construcción de proyectos para terceros*	-	6	9
3. Venta de plantas en propiedad	4	3	-

*La construcción de los 15Mw en Chile para terceros se realizará en el marco de la JV con Trina Solar

** 29 MWs desarrollados en Chile y 10 MWs desarrollados en México

Los 85MWs de Chile ya se encuentran en una fase avanzada de desarrollo

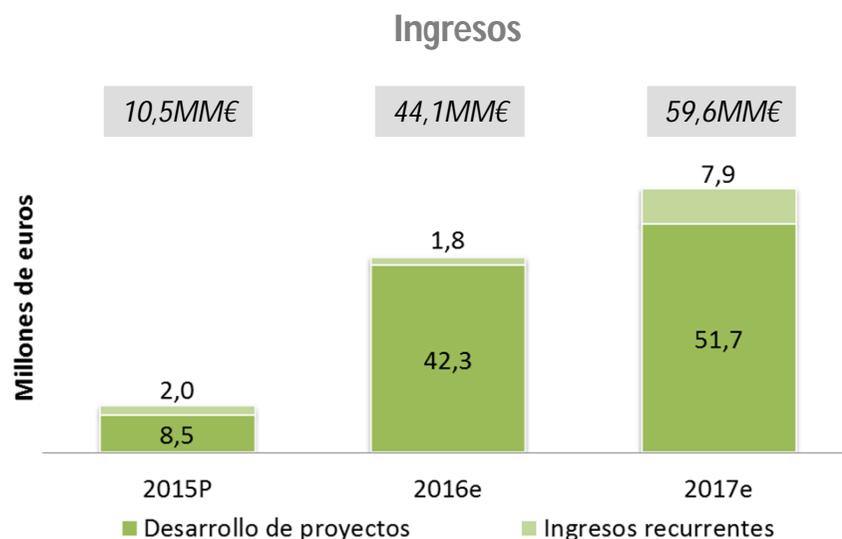
	Proyecto	MWs	Estado
2016e / 2017e	Alturas de Ovalle	3,0	Financiado IIC - En Construcción
	La Esperanza	9,0	En proceso de cierre financiero
	Marchigüe	9,0	En proceso de cierre financiero
	Santa Rosa	9,0	En proceso de cierre financiero
	Cabilsol	6,0	En proceso de cierre financiero
	Panquehue	6,0	En proceso de cierre financiero
	Chimbarongo	3,0	En proceso de cierre financiero
	La Frontera	5,0	En proceso de cierre financiero
	Trina I	6,0	Joint Venture para la construcción
	Trina II	9,0	En desarrollo avanzado
	Paquete PMGD	20,0	En desarrollo avanzado, negociaciones financiación
	Total	85	

Lo que implicará una fuerte generación de ingresos...

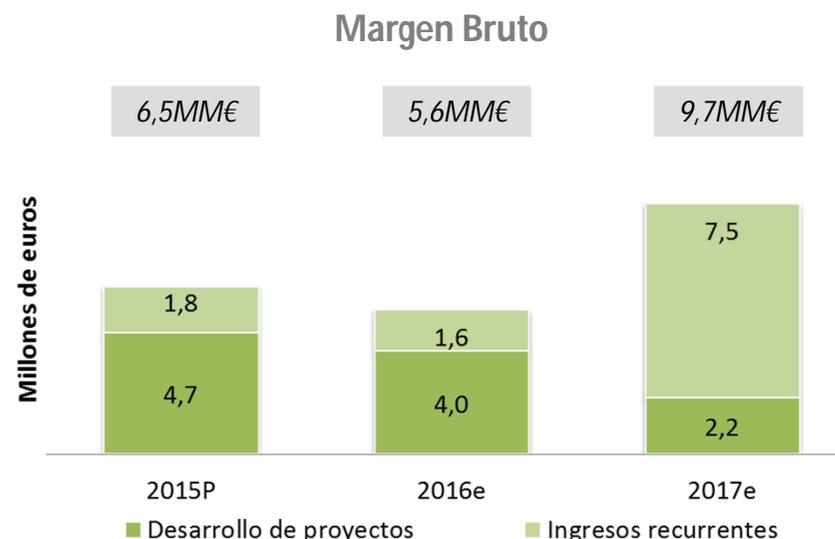
DESARROLLO DE PROYECTOS (MM€)	Ingresos		
	2015*	2016e	2017e
1. Desarrollo, construcción y financiación de proyectos para mantener en propiedad	5,1	35,0	45,2
2. Desarrollo y construcción de proyectos para terceros	0,0	4,3	6,5
3. Venta de plantas en propiedad	3,4	3,0	0,0
INGRESOS RECURRENTE	Ingresos		
	2015*	2016e	2017e
4. Generación de energía y servicios O&M	2,0	1,8	7,9

*2015 cuentas anuales provisionales no auditadas

... con reflejo parcial en el Margen Bruto ...



Fuente: GREENERGY
2015P cuentas anuales provisionales no auditadas

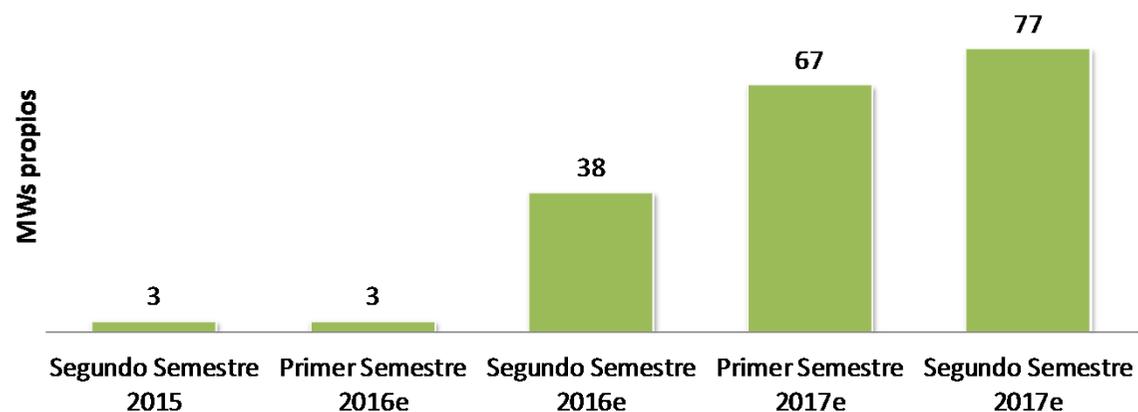


Fuente: GREENERGY
2015P cuentas anuales provisionales no auditadas

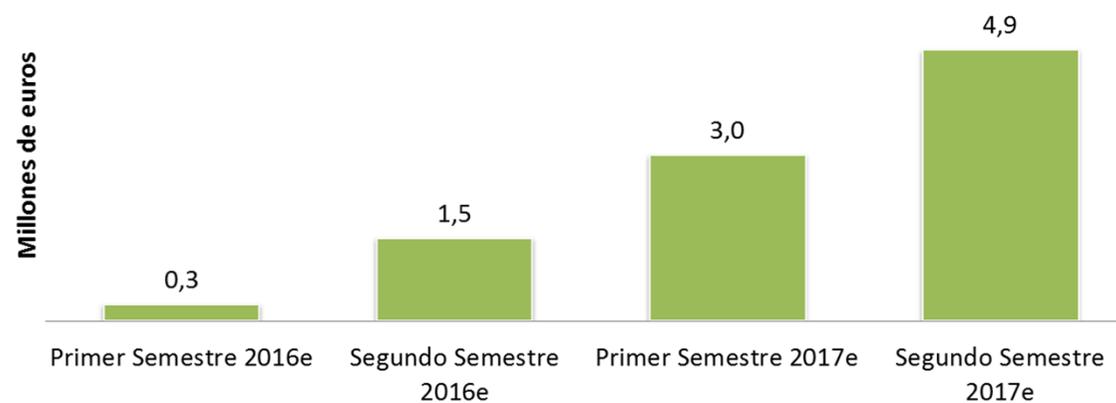
- En 2016 y 2017 una parte importante de los ingresos proviene de la activación en Balance de los gastos de construcción de proyectos y no tiene reflejo en el Margen Bruto
- Creciente nivel de ingresos y margen bruto recurrente por generación de energía y servicios O&M

... y un aumento de las plantas en funcionamiento propias, de las plusvalías latentes y de los ingresos recurrentes

Evolución número de MWs en cartera



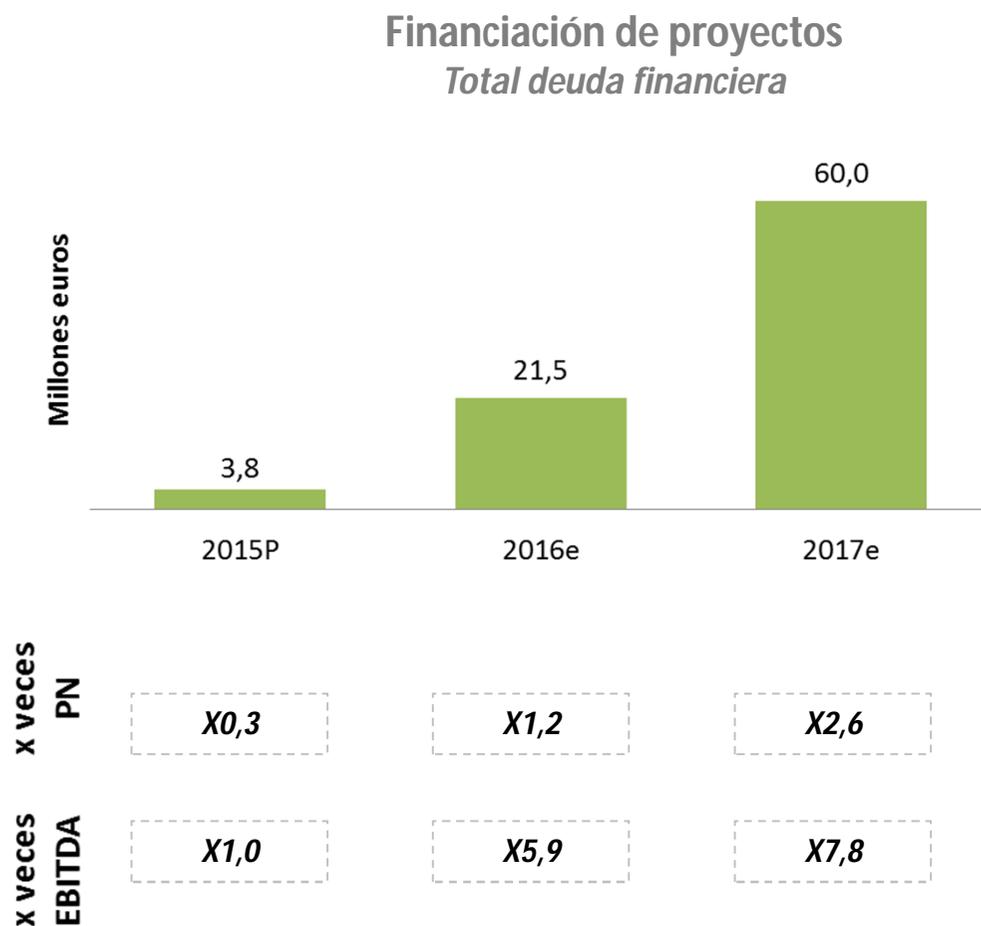
Evolución ingresos recurrente*



Fuente: GREENERGY

**ingresos recurrente corresponde al ingreso obtenido por generación de energía y servicios O&M*

Manteniendo el apalancamiento en niveles controlados



Fuente: GREENERGY
2015P cuentas anuales provisionales no auditadas

- Estrategia de mantener un nivel de endeudamiento controlado, en relación a los FFPP y a la generación de caja

- Deuda sin recurso para el desarrollo individual de los proyectos (estructurados mediante vehículos de inversión - SPVs)

- Deuda como herramienta para incrementar el valor del Equity de cada proyecto

Conclusiones...

- La **energía fotovoltaica** sigue creciendo en un año en el que el desplome del gas natural y del petróleo han abaratado tremendamente los costes de la energía convencional, disipando cualquier duda de que no es competitiva a nivel mundial.
- Greenergy está muy bien posicionada para aprovecharse del **boom renovable** que está empezando **en Latinoamérica**, es un desarrollador muy reconocido con una cartera de proyectos diversificada y muy atractiva.
- El modelo de negocio de Greenergy implica tener muchas **plusvalías latentes** que no son evidentes en el balance, pero que nos **generan EBITDA recurrente** a rentabilidades muy atractivas y **afloran con la rotación de los activos**.
- Greenergy avanza en su **expansión latinoamericana**, con varias obras arrancando en el primer semestre del 2016 en Chile y habiendo sido adjudicada con 36 MWs de eólica en las subastas de Perú.
- **Gobierno Corporativo:** Greenergy se ha comprometido a incorporar a **2 consejeros independientes** a su Consejo de Administración y a formar un **Comité de Auditoría** antes de junio 2016.

Anexo: Cuenta de Perdidas y Ganancias 2015-2017e

CUENTA DE PYG (MM€)	2015P		2016e		2017e	
	S1	S2	S1	S2	S1	S2
Ingresos	1,1	9,4	3,3	40,8	28,0	31,7
Coste de ventas	-0,1	-3,9	-3,1	-35,5	-25,6	-24,3
Margen Bruto	1,0	5,5	0,2	5,3	2,4	7,4
OPEX	-1,2	-1,2	-0,9	-1	-1	-1,1
EBITDA	-0,2	4,3	-0,7	4,3	1,4	6,3
MWs en cartera	4	3	3	38	67	77

Fuente: GREENERGY

2015P cuentas anuales provisionales no auditadas